

ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN KREDITDALAM UPAYA MENINGKATKAN SISTEM PENGENDALIAN INTERNAL PADA UD. KARYA JATI JOMBANG

ABSTRAKS

Oleh :

Alfani Arifin

Dosen Pembimbing :

Lina Nasihatun N, SE., MAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis bagaimana sistem informasi akuntansi penjualan kredit dalam upaya meningkatkan sistem pengendalian internal pada UD. Karya Jati

Jenis penelitian ini adalah studi kasus. Teknik pengumpulan data yang dilakukan adalah wawancara, dokumentasi, dan observasi. Teknik analisis data yang digunakan adalah teknik deskriptif, langkah- langkah yang ditempuh untuk mencapai tujuan penelitian ini adalah (1) identifikasi sistem informasi akuntansi penjualan kredit. (2)analisis rekomendasi penerapan sistem informasi akuntansi penjualan kredit atas kelemahan dan potensi resiko berdasarkan COSO framework.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa kelemahan sistem penjualan kredit Ud. Karya Jati adalah ada pada sistem informasi akuntansi yang digambarkan pada flow chart belum berjalan efektif hal ini dibuktikan dengan fungsi penagihan pada prosedur penanganan penjualan kredit belum terdapat pada prosedur penjualan kredit . selain itu pada pengendalian internal terdapat perangkat tugas pada fungsi penagihan dan penjualan yang menyebabkan fungsi penjualan yang kurang aktif mencari informasi mengenai riwayat kredit pelanggan dan calon pelanggan, yang menimbulkan penunggakan pembayaran saat tertagihnya piutang pelanggan.

Kata kunci : Sistem informasi akuntansi, Penjualan kredit, sistem pengendalian internal.

ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI PENJUALAN KREDITDALAM UPAYA MENINGKATKAN SISTEM PENGENDALIAN INTERNAL PADA UD. KARYA JATI JOMBANG

ABSTRACT

Oleh :

Alfani Arifin

Dosen Pembimbing :

Lina Nasihatun N, SE., MAK

This study aims to analyze how the credit sales accounting information system in an effort to improve the internal control system at UD. Teak work

This type of research is a case study. Data collection techniques used are interviews, documentation, and observation. The data analysis technique used is descriptive technique, the steps taken to achieve the objectives of this study are (1) identification of credit sales accounting information systems. (2) analysis of recommendations for the application of credit sales accounting information systems on weaknesses and potential risks based on the COSO framework.

The results showed that the weakness of the credit sales system of Ud. Karya Jati chart. Karya Jati has not been running effectively, this is evidenced by the billing function in the credit sales handling procedure. In addition, in internal control, there is a task trap in the billing and sales function which causes the sales function to be less active in seeking information about the credit history of customers and prospective customers, which results in arrears in payments when customer receivables are collected.

Keywords: Accounting information system, Credit sales, internal control system.